



Solvay Brussels School
Economics & Management
Entrepreneurs

CRÉATION CROISSANCE

Formation Accompagnement pour Entrepreneurs





La performance des anciens*

95%
DE RÉUSSITE

GARANTISSEZ LE SUCCÈS DE VOTRE ENTREPRISE

La Solvay Brussels School of Economics and Management de l'ULB vous propose un programme de formation et d'accompagnement destiné aux créateurs de PME qui souhaitent maximiser leurs chances de succès.

Les participants des 19 sessions (de 1986 à 2005) ont créé ou repris 366 entreprises qui emploient plus de 4000 personnes. En tenant compte des cessations d'activité, cela représente un taux de réussite de 95%. Enfin, les participants du programme expriment un taux global de satisfaction supérieur à 95 %.



PHILIPPE HALIN
CRESCENDO 3 SPRL

« L'entrepreneur doit saisir les opportunités qui passent! Mon coup de génie de l'année aura été de suivre le cycle pour entrepreneurs de la Solvay Brussels School of Economics and Management. Une approche rigoureuse, pratique et très professionnelle; des séminaires «droit au but» bien préparés et directement utiles, par la qualité des intervenants et des échanges de groupe; un suivi individuel qui m'a poussé à clarifier mon projet et a remis en question bien des a priori. J'en suis toujours sorti dynamisé, avec des adresses et des pistes de travail. Sûr, j'ai gagné des mois ou des années. Et des atouts solides pour réussir»

* Une étude a été menée de manière externe et indépendante afin de mesurer depuis sa création les effets de la formation pour créateurs et dirigeants de PME sur ses participants. Les chiffres cités résultent de cette étude.



10 BONNES RAISONS DE SUIVRE

CRÉATION CROISSANCE

de la Solvay Brussels School of
Economics and Management



1

UNE ÉCOLE PRESTIGIEUSE

Vous suivrez une formation dans une école de gestion prestigieuse consacrée internationalement par les très recherchées accréditations EQUIS et AMBA. Selon le classement du Financial Times, la Solvay Brussels School of Economics and Management se trouve dans les 50 meilleures business schools européennes, et a obtenu la 20^e position en Entrepreneurship.

2

UNE FORMATION PERSONNALISABLE

Grâce à nos modules indépendants, vous construisez votre programme en fonction de vos besoins spécifiques.

3

UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ

Pour mettre en pratique les acquis de la formation vous serez coaché par les experts du programme. Au cours de réunions de coaching collectif et de consultations individuelles avec les coaches généralistes, vous traitez les aspects propres à votre activité. Basée sur la pédagogie par projet, cette ressource s'avère particulièrement précieuse dans le parcours souvent solitaire de l'entrepreneur.

« Le programme pour créateur m'a permis d'acquérir rapidement le minimum nécessaire en matière de gestion au sens large. Ceci de façon efficace et immédiatement applicable dans mon entreprise. Mes contacts individuels avec les formateurs se sont avérés très positifs et renforcent ma conviction de n'avoir perdu ni mon temps ni mon argent ! »

Luc STEENPUT, Aethis sa
Services informatiques et de télécommunications



4

UN HORAIRE COMPATIBLE AVEC VOTRE VIE DE DIRIGEANT

Les cours ont lieu en semaine, en soirée de 18 à 21h ou le samedi matin de 9 à 13h. Une exception: le premier cours des modules 3 et 4 est donné de 17 à 20h, il se prolonge ensuite d'un restaurant, idéal pour la dynamique de groupe! Le suivi individuel s'organise à votre meilleure convenance selon toutefois un planning rigoureux.

5

UN APPRENTISSAGE PAR LA PRATIQUE

Les formateurs privilégient les méthodes actives: exposés participatifs, études de cas (le vôtre, si vous le souhaitez!), vidéoscopie, jeux de rôles... Les bases théoriques enseignées sont également illustrées par de nombreux exemples vécus (case stories).

6

UNE TRENTAINE D'EXPERTS PME À VOTRE SERVICE

La plupart des formateurs de ce programme sont des entrepreneurs qui ont fondé et gèrent leur propre affaire tout en ayant développé une solide expérience pédagogique solitaire de l'entrepreneur.

7

DES RÉSULTATS CONCRETS

Notre processus de suivi individuel vous permet de faire évaluer par des consultants spécialisés, des experts et des anciens du programme le plan de développement de votre activité. Enfin, vous disposez, en fin de formation, de votre plan d'affaires qui aura été testé sur un panel de spécialistes.

8

LA SYNERGIE D'UN GROUPE D'ENTREPRENEURS PERFORMANTS

Vous verrez que vous serez particulièrement motivé et dynamisé par l'effet démultiplicateur que vous apportez un groupe d'une vingtaine de créateurs (sélectionnés sur base notamment de la qualité de leur projet) tous centrés sur le développement de leurs affaires tout en partageant leurs expériences et «bonnes adresses».

9

UNE PÉDAGOGIE SUR MESURE EN GROUPE RESTREINT

Pour vous assurer un processus de qualité et un maximum d'interactivité, les groupes se composent généralement d'une vingtaine de participants.

10

UN ACCÈS GUIDÉ AUX FINANCEMENTS APPROPRIÉS

Le réseau relationnel de Solvay Entrepreneurs au sein de la communauté économique et financière (fruit d'une expérience de plus de 20 ans dans le domaine), son équipe de consultants spécialisés dans le financement des jeunes entreprises, ainsi que sa qualité de cofondateur de réseaux de business angels sont les meilleures garanties d'un accès performant aux fonds nécessaires à une stratégie de croissance pour votre activité.

« Les intervenants, de très haut niveau, sont des spécialistes qui tirent leurs compétences de leur pratique quotidienne en PME. C'est pour cela que le programme est si concret, si bien adapté au démarrage d'une PME. En suivant la formation, j'ai augmenté les chances de succès de l'entreprise que je venais de créer. »

Gaëtan DETROZ, Gentleman Driver School
Ecole de formation à la conduite



UN PROGRAMME COMPLET CONSTRUISEZ-LE EN FONCTION DE VOS BESOINS !

Par sa formule unique, le programme développe vos capacités d'entrepreneur selon 4 axes:

- Acquérez les connaissances de gestion qui vous manquent: finance, ressources humaines, contrôle de gestion, marketing, vente
- Maîtrisez les outils de gestion et aspects pratiques liés à la création d'une entreprise: stratégie entrepreneuriale, forme juridique, statut social et fiscal du dirigeant, techniques de financement,...
- Elaborez et présentez le dossier convaincant (plan d'affaires) de votre entreprise
- Bénéficiez du coaching de spécialistes de la création d'entreprise pour développer votre entreprise

Après avoir sélectionné le module de pré-requis (s'il y a lieu) et le module central, vous choisissez et combinez les modules selon vos besoins spécifiques.



LE MODULE DE PRÉ-REQUIS

FONDAMENTAUX DE FINANCE

Un module facultatif selon vos compétences personnelles dans ce domaine

Vous ne maîtrisez pas encore les principaux concepts de base de gestion financière? Ce module est pour vous! 16 heures d'immersion qui vous donneront les clés de la finance.

Cours collectifs (16h)

- Décoder les dimensions financières et comptables
- Analyse de la décision d'investissement
- Compréhension des flux financiers de l'entreprise
- + exercices

MODULE CENTRAL

STRATÉGIE DE CRÉATION D'ENTREPRISE

Clé de vôûte de la formation, c'est la voie d'accès obligatoire au programme. 32 heures de cours collectifs + du coaching = la formule qui vous mène à la réussite !

- La formation vous fournit les bases et outils de gestion que tout entrepreneur doit maîtriser pour développer une entreprise à haut potentiel: identification des enjeux personnels, évaluation de l'opportunité, préparation du plan d'affaires, étude de marché, plan financier...
- Le coaching vous permet de mettre en pratique les acquis de la formation dans le cadre de votre entreprise. Vous serez coaché par les experts du programme en fonction de votre problématique et vous bénéficierez aussi des suggestions et du réseau de vos collègues entrepreneurs !

Cours collectifs (32h)

- Élaboration du plan d'affaires
- Évaluation de l'opportunité
- Stratégie entrepreneuriale
- Étude de marché
- Plan financier

Coaching

- Coaching individuel
- Coaching collectif
- Plan financier de votre activité
- Présentation de votre plan d'affaires devant un panel de spécialistes financiers et industriels
- Accès aux financements appropriés



LE COACHING DE L'ENTREPRENEUR

Quels que soient les modules sélectionnés, vous bénéficierez du coaching spécialisé du module central:

- 8 heures de coaching individuel, à votre meilleure convenance, selon une démarche systématique et programmée pour élaborer votre plan d'affaires
- Du coaching collectif, sous forme d'ateliers pratiques pour présenter et vendre votre projet
- L'intégration de vos hypothèses financières dans un logiciel de simulation produisant le plan financier de votre activité
- Une présentation de votre plan d'affaires devant un panel de spécialistes financiers et industriels

Cet accompagnement vous permettra de:

- Mesurer lucidement les atouts et faiblesses de votre entreprise
- Choisir et agir de manière optimale, notamment en fonction de vos concurrents
- Réaliser votre étude de marché à faible coût et mesurer correctement votre marché potentiel
- Concevoir un plan marketing qui concrétise votre stratégie et établir un plan financier réaliste
- Être convaincant face à un investisseur (financier) et décoder ses attentes

Pour votre programme, vous composez VOTRE contenu, en choisissant parmi ces 6 modules à la carte.

6 MODULES À LA CARTE



LEADERSHIP ET GESTION D'ÉQUIPE

Cours collectifs (16h)

- La fonction et le rôle de leader
- Style de leadership
- Gestion du temps et gestion du stress
- Gestion des conflits

MARKETING DE LA PME

Cours collectifs (16h)

- Marketing
- Communiquer avec la presse

TECHNIQUES DE FINANCEMENT

Cours collectifs (16h)

- Panorama des techniques de financement
- Venture Capital et Aides publiques
- Montage financier

VENTE ET GESTION COMMERCIALE

Cours collectifs (16h)

- Gérer un fichier de prospects et de clients
- Techniques de prospection, de négociation et de vente
- Gérer une équipe de vendeurs
- Rédiger des offres

CONTEXTE LÉGAL ET SOCIAL DE L'ENTREPRISE

Cours collectifs (16h)

- Droits et devoirs du dirigeant de PME
- Acquisition du réflexe juridique
- Aspects fiscaux et sociaux

CONTRÔLE DE GESTION ET TABLEAUX DE BORD

Cours collectifs (16h)

- Introduction au contrôle de gestion
- Comptabilité analytique
- Tableaux de bord
- Gestion de Trésorerie

CRÉATION CROISSANCE

Formation Accompagnement pour Entrepreneurs



POUR QUI ?

Cette formation s'adresse spécifiquement au

• Créateur effectif récent

Dirigeant de PME récemment créée ou reprise (maximum 2 ans).

• Créateur futur

Toute personne ayant un projet de création d'activité nouvelle ou désirant reprendre une affaire existante.

MODULE CENTRAL

Le module central
(32 heures de cours collectifs et du coaching individuel (8h) et du coaching collectif)

850 € (htva)

COMBIEN ?

Le droit d'inscription* de votre programme complet sera de 850 € + votre «nombre de modules à la carte» multiplié par 300 ou 250. Imaginons, vous décidez de suivre, outre le module central (obligatoire), le module de prérequis ainsi que 3 modules supplémentaires, votre droit d'inscription sera : 850 € + (4 x 250 €) = 1850 €

MODULES PRÉ-REQUIS ET À LA CARTE

pour 1, 2 ou 3 modules supplémentaires
300 € (htva)/module

OU

pour 4, 5 ou 7 modules supplémentaires
250 € (htva)/module

OÙ ?

Les séances de cours se donnent dans les locaux de Solvay Entrepreneurs à l'ULB. (48 Av. F. D. Roosevelt, B-1050 Bruxelles)

QUAND ?

1 module de 16h (tous sauf le module central) = 4 lundis et/ou mercredis + 1 samedi de 9 à 13h. Les cours commencent la dernière semaine de septembre.

COMMENT S'INSCRIRE ?

Contactez-nous au plus vite ! Nous vous communiquerons le dossier de candidature à compléter. Les candidatures doivent être introduites au plus tard le 10 septembre. Il est en effet important de disposer du temps nécessaire pour analyser vos besoins particuliers de formation lors d'un entretien.

BÉNÉFICIER DE TARIFS RÉDUITS

Les PME bruxelloises peuvent sous certaines conditions bénéficier d'une aide régionale pouvant atteindre 50% des frais d'inscription. Plus d'infos : www.ecosubsibru.be
Solvay Entrepreneurs est agréé par la région Wallonne. Nous pouvons accepter les Chèques formation. Ceux-ci s'adressent aux PME et aux indépendants. Concrètement, cela signifie une intervention par la Région Wallonne à hauteur de 15 € par heure de formation et par personne. Plus d'infos : www.sodexho.be



Ces conditions financières tout à fait préférentielles sont possibles grâce au soutien du Ministère de l'Economie de la Région de Bruxelles-Capitale.



Avec le soutien du Ministre de l'Economie, de l'Emploi et du Commerce extérieur.

* ce droit d'inscription couvre les heures de cours collectifs, le coaching, les collations, le repas de démarrage de module, la documentation et les ouvrages de références.

CRÉATION CROISSANCE



Université Libre de Bruxelles

Contacts

Solvay Entrepreneurs
Véronique Bastien
Av. F. D. Roosevelt, 50 - cp 141
B-1050 Brussels, Belgium

Tél.: + 32 (2) 650 42 04

Fax: + 32 (2) 650 40 50

Email: vbastien@ulb.ac.be

www.solvayentrepreneurs.be

